L'ITALIA E IL TURISMO INTERNAZIONALE Risultati e tendenze per incoming e outgoing nel 2016 Venezia, 5 Maggio 2017



Le scelte di chi prenota l'alloggio via Web

Valeria Minghetti









BOOKING ONLINE NEL TURISMO: STATO DELL'ARTE E TENDENZE

- → Secondo Eurostat, **55% dei turisti in EU28 prenota l'alloggio online** (52% per viaggi domestici, 59% per viaggi all'estero).
- → In Italia sono il 45%, di cui 41% per viaggi interni e 58% per turismo all'estero. In alcuni dei principali clienti del nostro Paese, come Germania, Francia e Olanda, la quota è superiore al 60%



- → In Italia l'ecommerce b2c sfiora 20 mld Euro e turismo primo comparto con quota del 44% (8,6 mld Euro, +10%), alimentato soprattutto da acquisto di biglietti di trasporto e servizi di alloggio (Fonte: Osservatorio Polimi, 2016)
- → Crescita connessioni mobili stimola ulteriormente questo fenomeno: 15-20% circa prenotazioni alberghiere e 25-30% di quelle per appartamenti transita attraverso smartphone e tablet (*m-commerce* e *mobile tourism*)
- → Uso dei canali e "billboard effect": OLTA spesso utilizzate come "motore di ricerca" nella scelta dell'alloggio, per poi concludere prenotazione con la struttura ricettiva (sul sito, via mail, via telefono)

Fonti: Eurostat., Statistics on ICT use in tourism; Politecnico Milano, Osservatorio ecommerce b2c; We Are Social, Digital Trends 2016, Skift, Criteo



















TURISTI OUTGOING: QUANTI SONO E QUANTO HANNO SPESO NEL 2016

TOTALE	Gennaio-Dicembre		
(migliaia)	2015	2016 (*)	Var. %
Viaggiatori pernottanti	27.858	29.275	+5,6%
Notti	272.628	272.573	0,0%
Spesa (milioni €)	20.173	20.531	+1,8%

^(*) A causa di recenti modifiche nella metodologia di indagine, i dati ad elevato dettaglio possono presentare una discontinuità tra 2015 e 2016

- Andamento trainato da turismo leisure, che rappresenta 48% turisti e 42% spesa outgoing
- Stabile il turismo business (27% turisti e 34% spesa), con un tendenziale aumento durata del soggiorno (destinazioni extra EU)
- In crescita turisti che praticano altre tipologie di viaggi (es. visite a parenti/amici e viaggi di nozze)

Fonte: elaborazioni CISET su dati Banca d'Italia



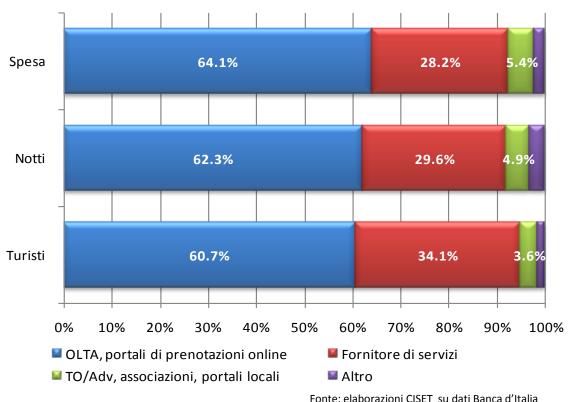






TURISTI OUTGOING: QUANTI PRENOTANO L'ALLOGGIO ONLINE

- → Internet principale fonte di informazioni per la scelta dell'alloggio: 82% dichiara di utilizzarlo
- → 47,6% ha prenotato l'alloggio sul Web, 30,8% ha usato canali offline, mentre 21,6% **non sa indicare** (non ha prenotato in prima persona)
- → Dei primi, 61% utilizza **OLTA** e piattaforme/ booking engine, mentre 34% contatta fornitore di servizi, via Web o email. Meno del 5% si serve di sito TO/Adv, associazioni o portali di destinazione
- → Chi opta per OLTA e altre piattaforme genera il **62% delle notti** ed il 64% della spesa online







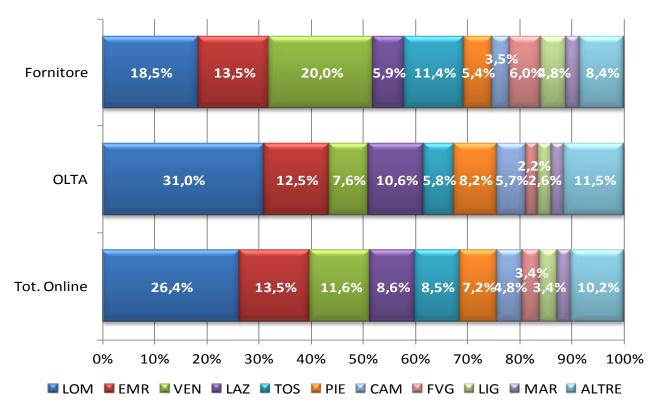






BOOKING ONLINE: LOMBARDI, EMILIANO-ROMAGNOLI E VENETI I PIU' PROPENSI

Distribuzione turisti outgoing, per canali online di prenotazione e regione di origine



- ➤ Di coloro che prenotano l'alloggio online, oltre un quarto vive in Lombardia, 13,5% in EMR, 11,6% in Veneto e 8,6% in Lazio
- ➤ Tipo di viaggio/vacanza e destinazioni influenzano canale: lombardi e laziali più presenti su OLTA (31% e 10,6%), veneti e toscani su siti dei fornitori (20% e 11,4%)

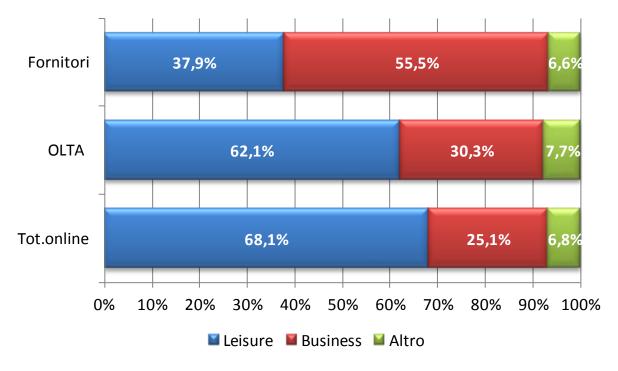






ALLOGGIO ONLINE: OLTA PREDILETTE DAI VACANZIERI, FORNITORI DIRETTI DAI TURISTI BUSINESS

Distribuzione turisti outgoing, per principali canali online e motivo del viaggio



- ➤ Tra chi prenota l'alloggio online, 68% si sposta per leisure (soprattutto turismo culturale e balneare), mentre il 25% per business
- ➤ OLTA e piattaforme predilette dai turisti leisure (62% vs. 30% business, in particolare culturali), mentre il fornitore dai turisti business (55% vs. 38% leisure)
- ➤ "Billboard effect": OLTA spesso usate come "motore di ricerca" dedicato, per poi prenotare sul sito del fornitore, soprattutto quando la destinazione è conosciuta

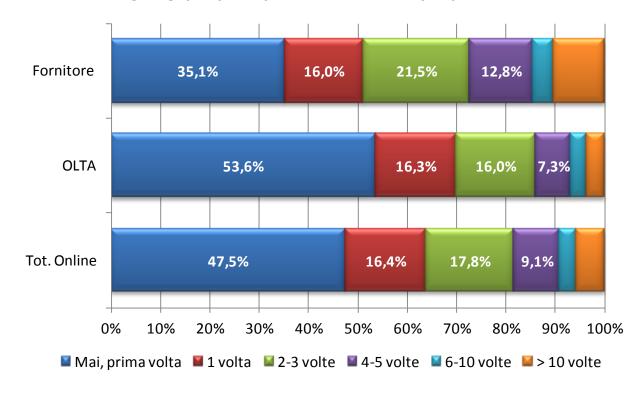






CONOSCENZA DELLA DESTINAZIONE INFLUENZA IL CANALE SCELTO

Distribuzione turisti outgoing, per principali canali online e frequenza di visita della destinazione



- ➤ 47,5% dei turisti che prenotano online l'alloggio è alla prima visita nella destinazione, mentre il 52,5% c'è stato almeno una volta
- ➤ OLTA e piattaforme preferite da chi è alla prima esperienza (53,6%), fornitore di servizi da chi è già stato almeno 2 volte nella destinazione (49% contro 36% in media)



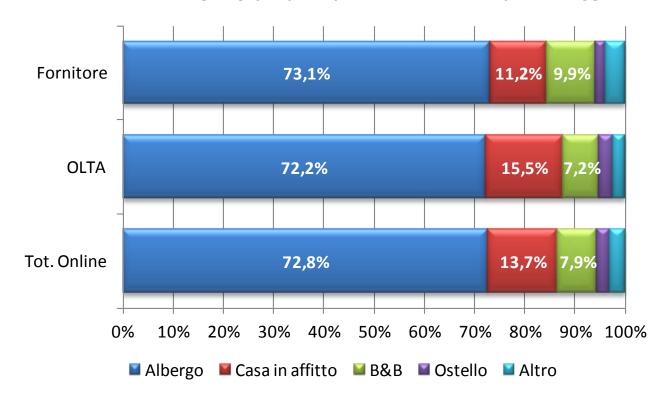






CANALI DI PRENOTAZIONE ONLINE E TIPO DI ALLOGGIO SCELTO

Distribuzione turisti outgoing, per principali canali online e tipo di alloggio



- > Quasi 3 turisti su 4 italiani online dormono in hotel, indipendentemente dal canale utilizzato
- ➤ OLTA e piattaforme online in proporzione utilizzate di più da chi sceglie la casa in affitto (15,5%), il fornitore da chi preferisce il b&b (9,9%)





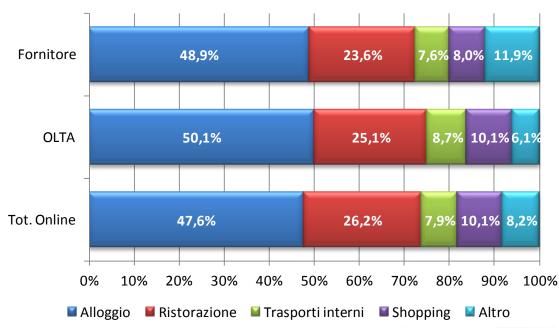




TURISTI OUTGOING: CANALI DI PRENOTAZIONE ONLINE E SPESE SOSTENUTE

SPESE TOTALI PER L'ALLOGGIO	OLTA e booking engine	Fornitore servizi	Totale online
Spesa media per turista	361,41	276,54	325,16
Spesa media pro capite per notte	50,41	45,46	46,51
Permanenza media	7,2	6,1	7,0

- Spesa per alloggio: su OLTA
 +23,6% a testa e +10% pc per notte, rispetto a fornitore
- Guardando al paniere di spesa complessivo dei turisti online, l'alloggio pesa per il 48%, mentre ristorazione per il 26%
- Tra coloro che prenotano su
 OLTA e altri booking engine l'incidenza dell'alloggio sale al 50%



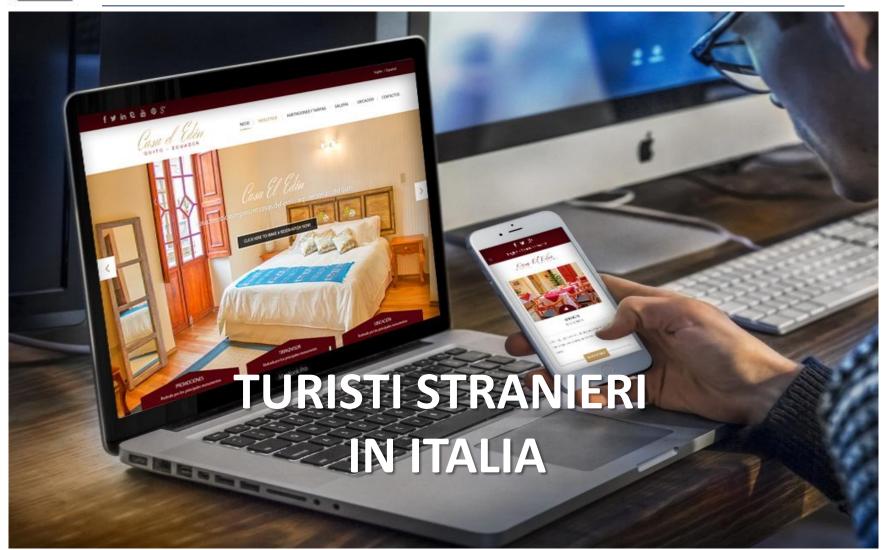
Fonte: elaborazioni CISET su dati Banca d'Italia



















TURISTI INCOMING: QUANTI SONO E QUANTO HANNO SPESO NEL 2016

TOTALE	Gennaio-Dicembre		
(migliaia)	2015	2016 (*)	Var. %
Viaggiatori pernottanti	50.950	52.533	+3,1%)
Notti	334.414	347.273	+3,8%
Spesa totale (milioni €)	336.682	34.110	+1,3%

^(*) A causa di recenti modifiche nella metodologia di indagine, i dati ad elevato dettaglio possono presentare una discontinuità tra 2015 e 2016

- Andamento trainato dal turismo leisure che rappresenta oltre 60% dei flussi e il 70% della spesa incoming
- Calo per il turismo business (20% turisti e 14% spesa), soprattutto in termini di spesa e durata del soggiorno
- In crescita altre forme di turismo (es. VFR e studio/corsi), sia in termini fisici che economici



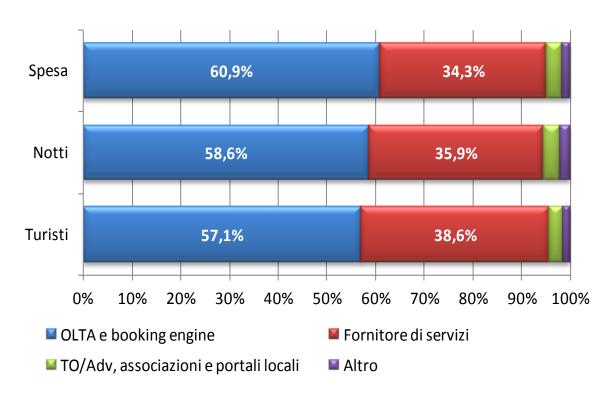






TURISTI INCOMING: QUANTI PRENOTANO L'ALLOGGIO ONLINE

- ☐ Come per Italiani, Internet principale fonte di informazioni per la scelta dell'alloggio : 82% dichiara di utilizzarlo
- □ 57,6% ha prenotato sul Web (in linea con dati Eurostat), 31% ha usato canali offline, mentre il 7% non sa indicare (non ha prenotato in prima persona)
- Dei primi, 57% utilizza OLTA e piattaforme/booking engine, mentre 39% contatta fornitore di servizi, via Web o email. Meno del 3% si serve di sito TO/Adv, altri intermediari oppure portali di destinazione
- → Chi opta per OLTA e piattaforme genera il 59% delle notti ed il 61% della spesa online







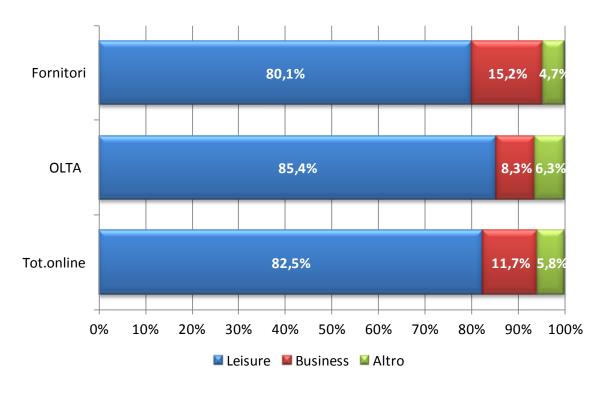






PRENOTAZIONE ALLOGGIO ONLINE: PREVALGONO VACANZIERI INCOMING

Distribuzione turisti incoming, per principali canali online e motivo del viaggio



- ➤ 82,5% turisti incoming che prenota alloggio online si muove per leisure (soprattutto motivi culturali e balneari), mentre il 12%per business
- L'incidenza del **leisure** sale a **85% tra chi prenota con OLTA e altre piattaforme**, mentre tra coloro che utilizzano **sito web dei fornitori il 15% viaggia in Italia per business**



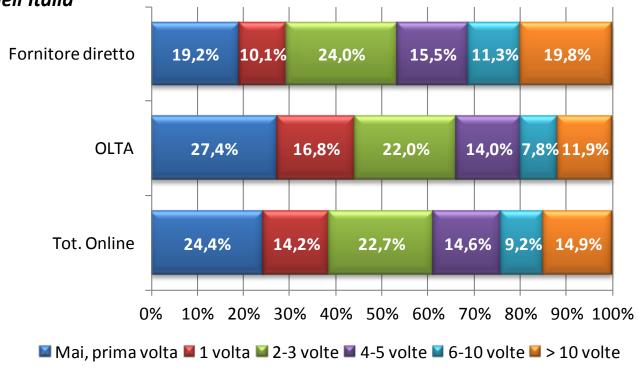






CONOSCENZA DELL'ITALIA INFLUENZA CANALE PRENOTAZIONE DELL'ALLOGGIO

Distribuzione turisti incoming, per principali canali online e frequenza di visita dell'Italia



- > Turisti incoming online conoscono bene l'Italia: 3 su 4 stati nel nostro Paese almeno 1 volta
- > OLTA e booking engine preferiti da chi visita l'Italia per prima/seconda volta (44,2 vs. 38,6% in media)
- Fornitore da chi, invece, è già stato in Italia più di 2 volte (70,6% vs. 62,4%)



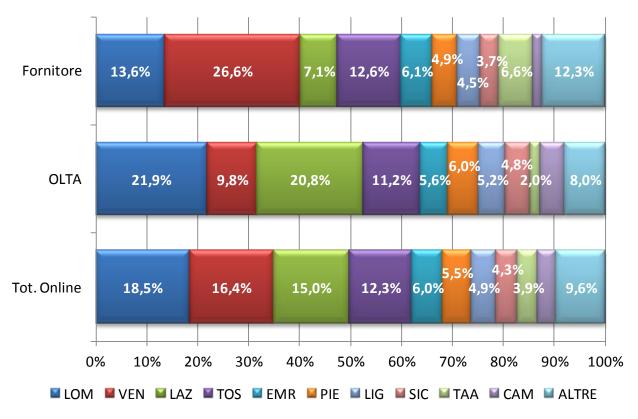






DESTINAZIONI "TRADIZIONALI" FAVORISCONO BOOKING PRESSO IL FORNITORE

Distribuzione turisti incoming, per principali canali di prenotazione e regione di destinazione

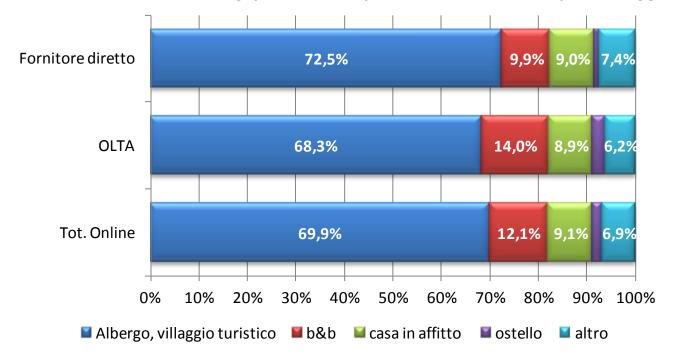


- ▶ Degli stranieri che prenotano alloggio online, 18% va in Lombardia, 16,4% in Veneto, 15% in Lazio e 12,3% in Toscana
- ➤ Tipo di viaggio/vacanza e destinazioni scelte influenzano il canale: chi sceglie Lombardia e Lazio predilige OLTA e altri portali (21,9% e 20,8%), chi Veneto e TAA il booking diretto presso fornitore (26,6% e 6,6%)



CANALI DI PRENOTAZIONE ONLINE E TIPO DI ALLOGGIO SCELTO

Distribuzione turisti incoming, per canale di prenotazione online e tipo di alloggio



- ➤ 70% dei turisti incoming che prenota online dorme in hotel, indipendentemente dal canale utilizzato, mentre 30% strutture extalberghiere (turisti outgoing :72% vs. 28%)
- ➤ Chi usa le **OLTA e altre piattaforme** privilegia di più, rispetto alla media, il **b&b (14,4%)**, mentre le case in affitto hanno un peso omogeneo sui principali canali (9% dei turisti totali)





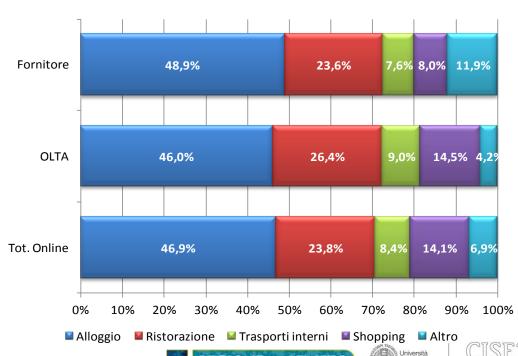




TURISTI INCOMING: CANALI DI PRENOTAZIONE ONLINE E SPESE SOSTENUTE

SPESE TOTALI PER L'ALLOGGIO	OLTA e booking engine	Fornitore servizi	Totale online
Spesa media per turista	332,21	295,14	317,43
Spesa media pro capite per notte	52,93	51,91	51,93
Permanenza media	6,3	5,7	6,1

- Spesa per alloggio abbastanza allineata sui diversi canali: "parity rate"?
- Guardando al paniere di spesa complessivo dei turisti incoming online, l'alloggio pesa per il 47%, mentre la ristorazione per il 24%
- A differenza dell'outgoing, tra coloro che prenotano tramite fornitore di servizi l'incidenza dell'alloggio sale al 49%



Fonte: elaborazioni CISET su dati Banca d'Italia









L'ITALIA E IL TURISMO INTERNAZIONALE Risultati e tendenze per incoming e outgoing nel 2016 Venezia, 5 Maggio 2017

GRAZIE PER L'ATTENZIONE

Valeria Minghetti

CISET - Università Ca' Foscari

ming@unive.it

http://www.unive.it/ciset







